



GEMSLINKS



The Price-Match Forwarder

価格に強く、現地に深く、AIで速く

日本(Japan Office)

GEMSLINKS CO. LTD.

株式会社ジェムズリンクス

〒140-0013 東京都品川区南大井 3-19-8

会議室：〒108-0075 東京都港区港南 2-16-1 品川イーストワンタワー 7F

シンガポール(Singapore Office)

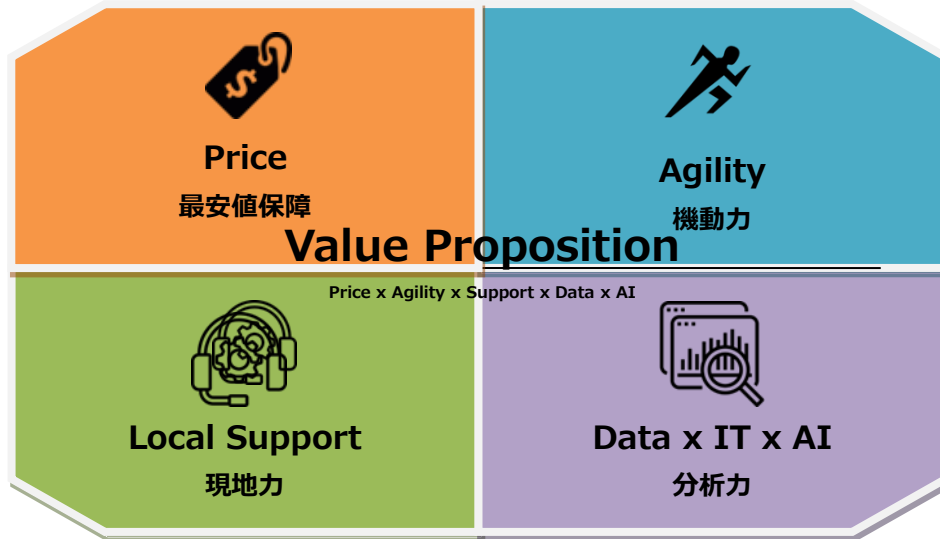
GEMSLINKS SG PTE. LTD.

160 ROBINSON ROAD #14-04 SINGAPORE (068914)

[HP] <https://gemslinks.com>

[E-Mail] gemslinks.info@gemslinks.com

1. 私たちの提供価値 (Why Us)



[図] Value Proposition

- **Price | 最安値保障**

同一条件なら最安でご提供。356社のVOCC横断比較と即時交渉で、その場の“底値”を引き出します。

- **Local Support | 現地力**

190+カ国・8,910+メンバーの現地アライアンス網で、通関・配送・トラブルまで一気通貫。“その土地の常識”で最短ルートを確認します。

- **Agility | 機動力**

少数精鋭の即断即決。見積→提案→ブッキング→回収までを短距離でつなぐ実行速度が強みです。

- **Data x IT x AI | 分析力**

レート/スペース/ETAを予測し、コスト・リードタイム・安定性を同時最適化。意思決定の根拠をダッシュボードで可視化します。

2. 運賃最安値保障 (Price & Promise & Policy)

- 同一条件で他社より高い場合、最安値に合わせてご提供（一部補償・調整あり）
- 比較条件：区間・スケジュール・サービスレベル（CY/CY等）・Cut/ETD/ETA・サーチャージ・Free Time・DEM・DET・B/L条件
- 取得プロセス：同時多面見積→即時比較→提示・交渉（ログを保存し透明性確保）



[図] 運賃最安値保障

3. キャリアカバレッジ (VOCC Container・RoRo)



VOCC Container (コンテナ船社)

約 360 社

羅的に参照し、最適ルート×価格を分析・選定



VOCC RoRo (自動車専用船)

約 80 社

情報・スペース動向を分析・選定



最適化

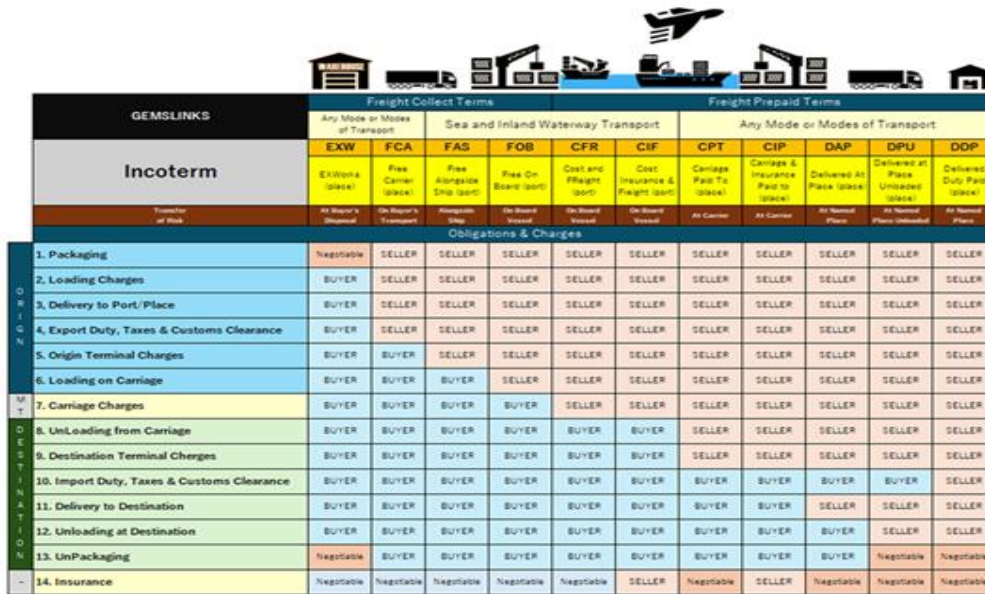
地域特化キャリアを組み合わせ、コストとリードタイムを最適化

[図] キャリアカバレッジ

4. グローバル・アライアンス&現地力

- 当社は全ての貿易取引条件スコープ(Incoterms)をカバーし「6アライアンス・190+か国・8,910+メンバー（複数アライアンス）」と連携、現地・通関・配送まで一気通貫。
- 事前アラート/POD 側の配送・回収・不在対応/クレーム時の即時トラブルシューティング

4.1. 貿易取引条件スコープカバレッジ



GEMSLINKS	Freight Collect Terms						Freight Prepaid Terms					
	Any Mode or Modes of Transport		Sea and Inland Waterway Transport				Any Mode or Modes of Transport					
	EXW Ex Works (Incoterms 2010)	FCA Free Carrier (Incoterms 2010)	FAS Free Alongside Ship (Incoterms 2010)	FOB Free On Board (Incoterms 2010)	CFR Cost and Freight (Incoterms 2010)	CIF Cost Insurance & Freight (Incoterms 2010)	CPT Carriage Paid To (Incoterms 2010)	CIP Carriage & Insurance Paid To (Incoterms 2010)	DAP Delivered At Place (Incoterms 2010)	DPU Delivered at Place Unloaded (Incoterms 2010)	DDP Delivered Duty Paid (Incoterms 2010)	
Transfer of Risk	At Buyer's Premises	On Seller's Transport	Alongside Ship	On Board Vessel	On Board Vessel	At Carrier	At Carrier	At Named Place	At Named Place Unloaded	At Named Place		
	Obligations & Charges											
1. Packaging	Negotiable	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
2. Loading Charges	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
3. Delivery to Port/Place	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
4. Export Duty, Taxes & Customs Clearance	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
5. Origin Terminal Charges	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
6. Loading on Carriage	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
7. Carriage Charges	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
8. Unloading from Carriage	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
9. Destination Terminal Charges	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
10. Import Duty, Taxes & Customs Clearance	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER
11. Delivery to Destination	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER	SELLER	SELLER
12. Unloading at Destination	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	SELLER	SELLER
13. UnPackaging	Negotiable	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	BUYER	Negotiable	Negotiable
14. Insurance	Negotiable	Negotiable	Negotiable	Negotiable	Negotiable	SELLER	Negotiable	SELLER	Negotiable	Negotiable	Negotiable	Negotiable

【図】 貿易取引条件スコープ（責任範囲（費用負担とリスク負担の分岐点））

4.2. Network/加盟アライアンス(6アライアンス・190+か国・8,910+メンバー)



5. サービスメニュー（海上/航空/複合/コーディネーション）

当社は、海・空・複合・ロジ調整から AI 分析まで KPI に基づく PDCA で Plan（計画）→Do（実行）→Check（評価）→Action（改善）を徹底。見える化された成果で選ばれる体制を提供します。

サービス	内容	ポイント
	海運貨物取次業 海運貨物取次業は、海上輸送の手配や管理を行い、貨物の輸送スケジュール、書類作成、通関手続きをサポートするサービスです。	海上運送
	航空貨物取次業 航空貨物取次業は、航空輸送の手配や管理を行い、航空機の予約、書類処理、通関手続きをサポートするサービスです。	航空運送
	陸海空複合運送貨物取次業 陸海空複合運送貨物取次業は、陸上、海上、航空の輸送手段を組み合わせて、効率的に貨物を運ぶサービスです。	複合運送
	物流コーディネーション 物流コーディネーションは、梱包、通関、保険、倉庫の手配を統括し、効率的な物流プロセスを実現するサービスで、全体の管理と調整を行います。	その他
	AI 市場・販売促進サポート TradeBridge Analytics（トレードブリッジ・アナリティクス） IT x AI x アライアンス基盤で市場データを収集。候補抽出→比較→レポートを自動化し、素早く・賢く・最新の提案を標準化。	AI 市場調査

[表] サービスメニュー

6. 専属サポート体制（少数精鋭）

- 専任担当 + バックアップの 2 重体制 / SLA・KPI を共有
- 24h 受付（メール/ポータル） / エスカレーション基準を明文化
- コミュニケーション言語：日本語/英語（他言語は現地と連携）
- 困ったら最短 2 時間で初動。

項目	内容	ポイント
 二重体制 専任担当 + バックアップ	担当不在時でも即リカバー、情報引継ぎを標準化。	責任明確
 24h 受付 メール/電話	緊急は優先ルーティング、時間外は即日トリアージ。	即トリアージ
 SLA・KPI 重大 2h / 高 4h / 中 1 営業日	重大 2h / 高 4h / 中 1 営業日。達成率を定例で公開。	可視化
 言語 日本語/英語（他言語は現地連携）	窓口統一で齟齬ゼロを目指す運用。	グローバル
 初動 困ったら最短 2 時間で初動	重大時は即エスカレーションで指揮系統を一本化。	スピード

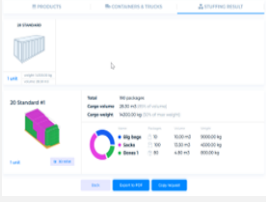

[表] 連絡窓口・応対時間・初動 SLA

7. Data と IT (システムと自動化)

- 当社は航路・運賃比較・コンテナ追跡・積載最適化・ヤード選定などの外部プラットフォームと契約し**航路設計→スケジュール確認→運賃比較→交渉→提示→追跡**までをワンフローで**自動化**。
- 回答が速い、根拠が明快、コストとリードタイムが最適。
- 仕組みへの継続投資で、営業と運用の“質”(速さと精度/透明性/安全性)を底上げしております。

項目	内容	ポイント
	Routescanner は、世界のコンテナ輸送ルートを所要時間・船社の信頼性・CO ₂ 排出などで横断比較できる“ルート最適化プラットフォーム”(海上～内陸：バー ジ/鉄道/トラックまで可視化)。同社は中立の意思決定支援ツールとして、利用者が最適ルートを自分で選べる仕組みを提供しています。	最適ルート
	Linescape は、コンテナ船の航路・スケジュールを港/船名/船社で横断検索できる、独立系のスケジュール検索エンジンです。ETD/ETA やサービス名、船社・船舶データまで網羅。当社は Linescape にて候補便の抽出→所要時間・寄港・船社の比較→提案レポート。	船社スケジュール
	SeaRates はデジタル運賃ベンチマークプラットフォーム。当社は SeaRates にて候補抽出→運賃比較→提案レポートまでをスピードと透明性の高いオペレーションを実現化。	運賃比較
	DF Alliance の Container Tracking は、DP World の CARGOES Flow 連携により、コンテナ番号・B/L・Booking で追跡し、地図上でリアルタイム可視化、160 社以上の船社データに対応する可視化ツールです。当社はこの機能にて ETA 変動やイベントを取得→異常検知→通知。	追跡

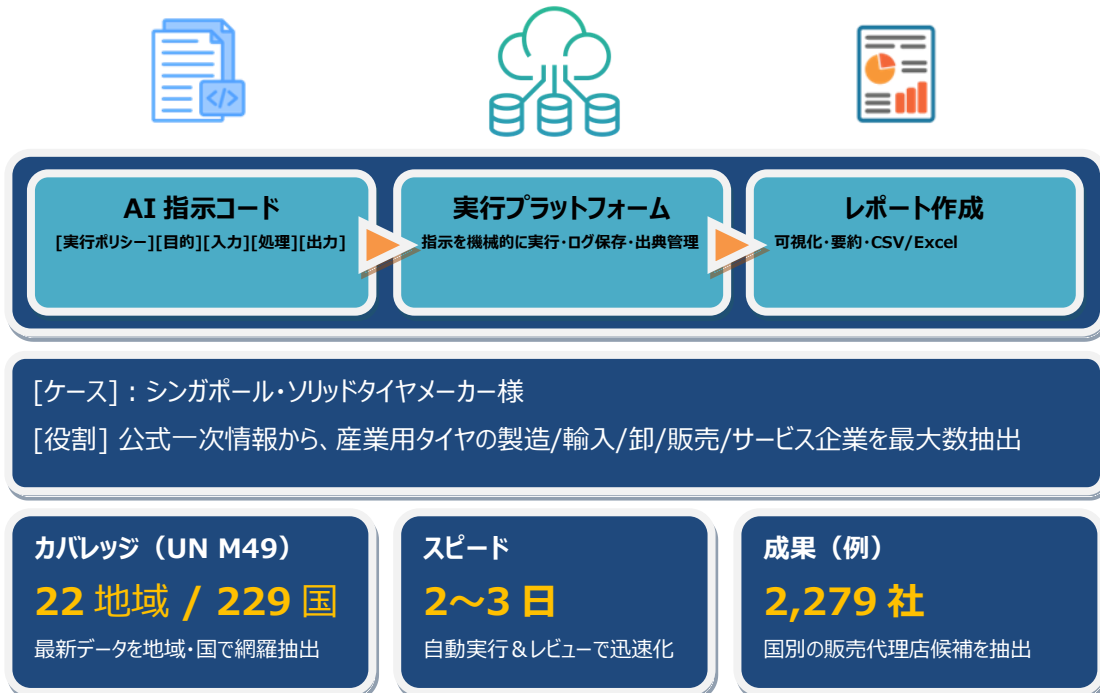
[表] 契約済み外部プラットフォーム(1/2)

項目	内容	ポイント
	DF Alliance の Load Calculator は、3D 積載最適化を基盤に、コンテナ/トラックへの詰め込みを自動計算し、パレット化・積付順序・スタッキング規則まで考慮して可視化・PDF出力できるツールです。当社はこれを貨物寸法から最適コンテナ種・本数の自動提案→過重量/体積超過チェック→3Dレイアウト添付で見積提示までを自動化。	積載最適化
	TrustedDocks は、世界の修繕/新造ヤードや海事サービス・装置メーカーを地図×データベースで横断検索できる海事プラットフォーム（船舶 DB・ETA・統計/PSCなどを搭載）。当社はの Ship Repair Index（SRI）等のヤード動静を常時モニタし、当社はこの情報より繁忙期を先読みした先手提案を実現しています。	繁忙期を先読

[表] 契約済み外部プラットフォーム(2/2)

8. AIによる市場分析（意思決定を早く・賢く・最新）

当社は自社開発の **AI 指示コード**と**実行プラットフォーム**にて、最先端 **AI** に対して特定の指示を**自動・機械的に**実行しインターネットの **BIG データ**に対して市場分析を実行し最新データを抽出し、**レポート化**。



[図] AIによる市場調査(事例)

9. 次の一歩 (Call to Action)

9.1. 利益最大化の仕組み (ノーリスク・コスト削減回収型)



9.2. Steps Flow

STEP1 | 無料診断 (¥0・最短 15 分ヒアリングだけ)

貴社ご対応： NDA 電子署名 → 直近 CI/PL/BL の輸出/輸入書類を送付(最大 3 レーン)
 当社提供物： 2 週間以内に「見える化レポート (現状と改善余地) 」
 負担・リスク： 追加費用なし/発注義務なし

STEP2 | 削減効果の判断 (¥0・レポートで即把握)

当社提供物： Before/After の概算、どこをどう直せば下がるかを 1 枚に集約
 意思決定： 「続ける」or「一旦見送り」をレポートを見てから判断
 負担・リスク： ここで終了しても費用発生なし

STEP3 | トライアル輸送 (少量・単発 OK/契約縛りなし)

貴社ご対応： 1~3 本だけ当社で運び、現行と AB 比較
 評価軸： コスト/リードタイム/品質 (SLA・KPI) を同条件で比較
 負担・リスク： 最低ロットなし/途中停止 OK

STEP4 | 定期案件化 (切替は“できるところから”)

内容： KPI や会議体や連絡及びエスカレーション体制を軽く取り決め
 運用： SOP・連絡網整備、月次レビュー開始 (過度な作業は当社側で吸収)
 負担・リスク： “まずは小さく”で OK/見直しも柔軟

STEP5 | PDCA (15 分 Zoom・毎月または価格変動時)

内容： 直近 KPI の共有と“次月の一手”を 15 分でサクッと報告・連絡・相談・決めるだけ
 狙い： 市況変動時にも、無理なくコストと安定運用を両立
 負担・リスク： 短時間・定型アジェンダで社内負担最小